

## **Минэкономразвития России проведет вебинар на тему увеличения продаж | 21 января**

*Что позволяет увеличить продажи? Какие факторы влияют на этот процесс? Упаковка бренда, разработка сайта, креативные рекламные кампании? Все эти составляющие важны, но собственников бизнеса и топ-менеджеров компаний чаще всего волнует один извечный вопрос – как поднять продажи, как продавать больше, дороже, чаще.*

21 января, в 10:00 (мск) Минэкономразвития России совместно с Корпорацией «Синергия» проведут первый в этом году вебинар «Мой бизнес», посвященный инструментам увеличения продаж. В рамках вебинара лучшие эксперты в этой области расскажут о своем опыте и работающих инструментах, которые позволяют увеличить продажи.

### **Темы вебинара:**

- 20 практических способов увеличить продажи и прибыль;
- технологии и выгоды создания амбассадоров вашего бренда;
- инструменты для роста продаж минимум на 30%;
- эндорфины продаж: психология продаж и нейропродажи;
- кейсы, увеличивающие средние чеки;
- как не только выжить в локдаун, но и приумножить прибыль в 2 раза: эффективная стратегия развития на падающем рынке роскоши.

### **Подробная программа:**

<https://docs.google.com/document/d/1NmFG0zzexx2sdf-wvgHmYko2UYobUoHXbRX8FvImmNs/edit>.

### **Спикеры:**

- **Александр Ерохин**, бизнес-эксперт, предприниматель, автор книг по управлению продажами;
- **Николай Голещихин**, бизнес-тренер, консультант, спикер федеральных площадок. Автор книги «ГОЛДРИНГ. Алгоритм эффективных продаж»;
- **Никита Потапенко**, директор по продажам Synergy Soft;
- **Гагик Мурадян**, директор департамента продаж, генеральный продюсер предпринимательских программ Школы Бизнеса «Синергия»;
- **Дмитрий Ащепков**, предприниматель, бизнес-тренер, бизнес-консультант, один из ведущих экспертов по продажам в России;
- **Олег Ефремов**, основатель ювелирного бренда EFREMOV, который входит в топ-5 лучших производителей ювелирных украшений России.

Вебинар для всех участников бесплатный. Трансляция доступна по ссылке (регистрация не требуется): <https://synergy.online/webinars/instrumenty-uvlicheniya-prodazh-24-dekabrya>.

## Программа вебинара Минэкономразвития России

21 января, 10:00-12:35 (московское время)

Тема: *Инструменты увеличения продаж*

Модератор: Роман Султанов

№	Время выступления	Тема выступления	Спикер
	10:00-10:05	Вступительное слово модератора	
1	10:05-10:25	<b>20 практических способов увеличить продажи и прибыль</b>	<b>Александр Ерохин</b> Бизнес-эксперт, предприниматель, автор книг по управлению продажами
	10:25-10:30	Ответы на вопросы	
2	10:30-10:50	<b>Технологии и выгоды создания амбассадоров вашего бренда</b>	<b>Николай Голешихин</b> Бизнес-тренер, консультант, спикер федеральных площадок. Автор книги «ГОЛДРИНГ. Алгоритм эффективных продаж»
	10:50-10:55	Ответы на вопросы	
3	10:55-11:15	<b>Инструменты для роста продаж минимум на 30%</b>	<b>Никита Потаненко</b> Директор по продажам SYNERGY SOFT
	11:15-11:20	Ответы на вопросы	
4	11:20-11:40	<b>Эндорфины продаж</b> Психология продаж Нейро продажи	<b>Гагик Мурадян</b> Директор департамента продаж, генеральный продюсер предпринимательских программ Школы Бизнеса «Синергия»
	11:40-11:45	Ответы на вопросы	
5	11:45-12:05	<b>Кейсы, увеличивающие средние чеки</b>	<b>Дмитрий Ащепков</b> Предприниматель, бизнес-тренер, бизнес-консультант, один из ведущих экспертов по продажам в России
	12:05-12:10	Ответы на вопросы	
6	12:10-12:25	<b>Как не только выжить в Локдаун, но и приумножить прибыль в 2 раза</b> Эффективная стратегия развития на падающем рынке роскоши	<b>Олег Ефремов</b> Основатель ювелирного бренда EFREMOV, который входит в ТОП-5 лучших производителей ювелирных украшений России
	12:25-12:30	Ответы на вопросы	
	12:30-12:35	Закрытие вебинара	